

**Auf der Bühne:
50+ Family Offices
und Experten, z.B.**



Tom Villinger
CIO
Single Family Office



Christian Wolf
Founder, More Nutrition
Single Family Office



Neven Subotic
Fussball Profi



Ina Schlie
Aufsichtsrat
z.B. Heidelberger Druckm. AG



Prof. Dr. Jochen Lüdike



Linda Gugelfuss
Management
Phineo



Ida Beerhalter
Co-Head
IOME (MFO)

Prestel & Partner

Celebrating
14
Years
— 2010 - 2024 —

Family Office Forum | Collection

Wiesbaden 2024 Edition, 10.-11. September, Hotel Nassauer Hof

Seien Sie dabei wenn sich 100+ Family Offices treffen



Fallstudien, Vorträge, Gesprächsrunden und Networking

Alternatives, Tech, Impact - Bleiben Sie am Ball! Profitieren Sie vom Know-How anderer Family Offices und Experten

Family Governance und Management - Wie operieren Ihre Peers? Ein Austausch zu Best Practise

Tauschen Sie sich aus mit Family Offices, Investoren und Experten Wie Sie Ihre Arbeit erleichtern, verbessern und optimieren

Während wir das Michelin Stern Restaurant „Die Ente“ ganztags als Networking Bereich nutzen, gibt es parallel zwei Bühnen sowie Gesprächsrunden.

Audience
Übersicht
Programm Dienstag
Programm Mittwoch
Partner

Seite 2
Seite 3
Seite 4-5
Seite 6-7
Seite 8

FREIER EINTRITT
für Family Offices siehe Seite 2

Partner



VON GREYERZ

21shares®

LAKE
STAR



SCORE
CAPITAL AG

back2mobility

**KEPLER
FONDS**

BOARDXPERTS

Mercer

HealthCap



GIANO CAPITAL

**animoca
capital**



**WIRTSCHAFTS
FÖRDERUNG
NIDWALDEN**



PLAN B

Seien Sie dabei! Melden Sie sich **online** an bei www.prestelandpartner.com, per **Email** office@prestelandpartner.com oder **Telefon** +44 (0) 20 339 7139 0

Your Advantage

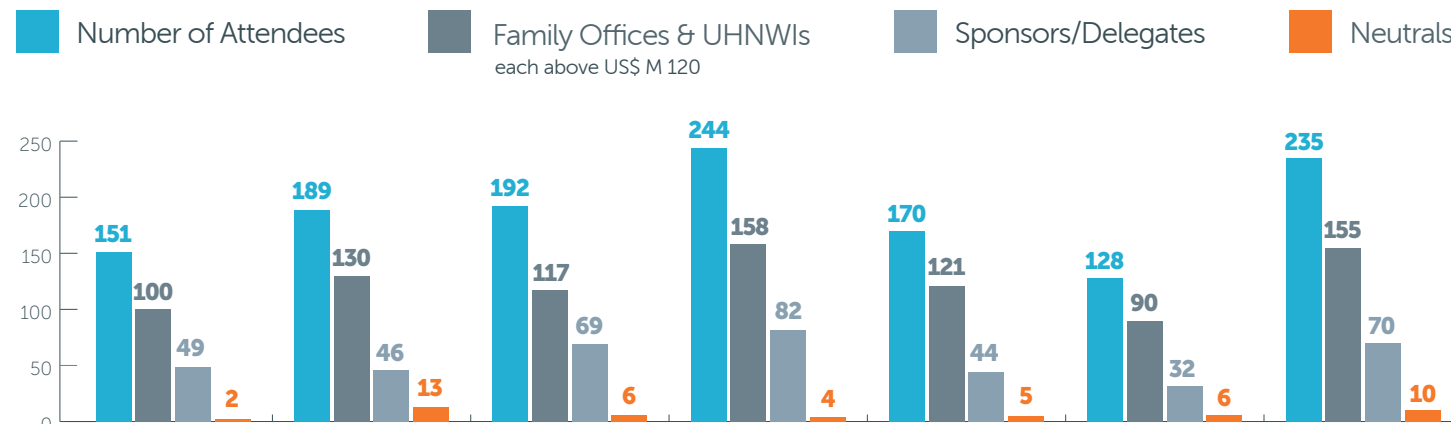
The audience: Our event is exclusively dedicated for Single Family Offices, Principals and Private Multi Family Offices who do not offer services or products but come to network and learn. At our event all other Family Offices and Experts who act as advisors or consultants or who offer products and/or solutions to third parties are considered to be solution providers.

The concept: More Family Officers than solution providers on stage and in the audience. Network with 100+ Family Offices and UHNWIs.

The content: Bespoke and curated program with considerable time dedicated to in-depth discussions, knowledge and experience sharing and learning opportunities, and Q&As.

The Prestel & Partner Audience

A majority of Single and non-commercial Multi Family Offices with the profiles of Principal, CEO, CIO, CFO, & COO.



WIESBADEN
2023
FORUM

NEW YORK
2023
FORUM

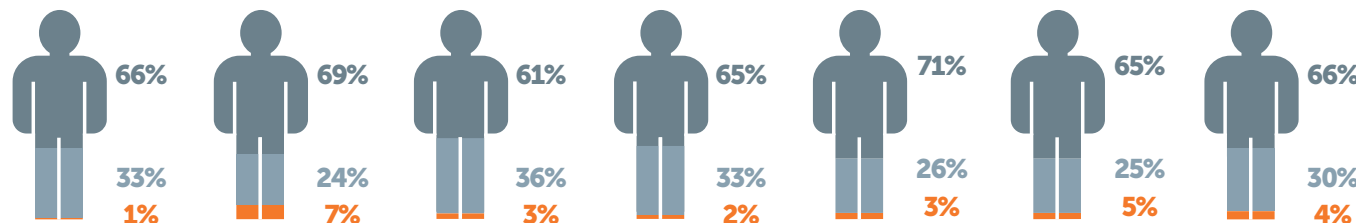
ZURICH
2023
FORUM

DUBAI
2024
FORUM

SINGAPORE
2024
FORUM

ISTANBUL
2024
FORUM

LONDON
2024
FORUM



Service providers are from various fields such as health, travel, international structuring, software, education or luxury goods – not uniquely from the financial industry. Partners contribute with and offer their expertise, without any upfront product sales.

Programm Überblick

Während wir das Michelin Stern Restaurant „Die Ente“ samt Terrasse ganztags als Networking Bereich nutzen, gibt es parallel zwei Bühnen:

Den Ballsaal mit Family Office und Familien Themen, sowie Raum Jawlensky mit Investment Themen.

Konferenztage Dienstag 10.09.2024 und Mittwoch 11.09.2024

1. Restaurant „Die Ente“: Non-Stop einladende Networking Atmosphäre
2. Ballsaal: Vorträge
3. Raum Jawlensky: Vorträge
4. Fuerst von metternich Lounge: Gesprächsrunden
5. Drinks Reception am ersten Abend Dienstag, der 10. September

Das Family Office Forum am 10. - 11. September in Wiesbaden beruht auf

- a) einem nun 13 (!) Jahre andauerndem Dialog im deutschsprachigen Raum mit Hunderten Single Family Offices, Multi Family Offices, Privatbanken, Banken mit UHNWI Management, Akademikern, sowie deren Partnern
- b) den präzise genannten Wünschen sowie aktiver Unterstützung von Family Offices. Die Agenda basiert auf Bedürfnissen und Herausforderungen der Family Offices im Alltag
- c) der langjährigen internationalen Expertise der Gesellschafter von Prestel & Partner, insbesondere im Umgang mit Family Offices. Die echten Interessen von Family Offices stehen im Mittelpunkt. Lesen Sie Testimonials bei www.prestelandpartner.com

Das Family Office Forum achtet auf Praxisbezug. Es geht darum die teilnehmenden Experten in ihrer Arbeit deutlich weiterzubringen, durch neue Kontakte/neuen Input.

Die Veranstaltung bietet allen Teilnehmern eine vitale Plattform, um wertvolle Erfahrungen auszutauschen, von Aktuellem zu hören und dies dann zu diskutieren. In diesem relevanten Rahmen werden wichtige Beziehungen gepflegt und neue interessante Kontakte geknüpft.



Vollumfänglich gelungener Kongress! Attraktive Vorträge, tolle Mischung an Persönlichkeiten und Machern, viele neue Aspekte, erstrangiger Rahmen, ausschließlich positive Rückmeldungen

Christian Hammes
Eta Family Office GmbH



Danke für ein weiteres inspirierendes und so stilsicheres Forum! Diese stille Kraft die Einflußreichen zusammenzubringen und über das weite Spektrum ihrer Interessen reflektieren zu lassen beeindruckt mich enorm. Ein Privileg hierzu eingeladen zu sein.

Philipp Kauffmann
Prinzipal



Es war eine rundherum sehr gelungene Veranstaltung, die mir viele interessante Gesprächspartner brachte und Themenbereiche aufschlüsselte.

Thomas Hock
My Virtual Family Office GmbH



Wir bedanken uns noch einmal für die professionelle, informative und beste Family Office Konferenz, die wir international bis jetzt gefunden haben. Die Beiträge, relevanten Inhalte, das Format und die gesamte Organisation waren extrem gut.

Peter Geier
International Capital, LLC

See the English version at www.prestelandpartner.com

Erster Konferenztag, Dienstag, 10. September 2024

Vor Raum Jawlensky, 1. Stock:

Registrierung und Ausgabe der Konferenzunterlagen

08:00

Restaurant "Die Ente"

(Nach der Registrierung im 1. Stock)
Kaffee, Tee und Erfrischungen

Ballsaal, Erdgeschoss:

08:40 Begrüßung durch den Veranstalter und
Eröffnung des Tages

Family Business, Family Office:
Besser Werden, Optimieren

09:00 **Keynote: How to Build a Billion-Dollar Brand in Five Years**
The Unfair Economic Advantage of Dominating Social Media
Christian Wolf, Entrepreneur, Founder, **More-Nutrition**; Principal, Single Family Office

09:30 **#weilsdraufankommt. Ein wirkungsvoller Aufsichtsrat / Beirat:**
Wunschdenken oder erreichbares Ziel?
Dr. Matthias Kestler und **Till Schöppe-Fries**, Partner, **Board Xperts**

10:00 **Networking und Erfrischungen - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

Ballsaal, Erdgeschoss:

Gutes Tun

Impact als Family Office

Einsichten und Ansichten was ein Family Office tun
sollte - und Wie

Dr. Matthias Bosch, Founder, **Bosch Global Advisors**

11:00

Wie macht man Philanthropie Richtig? Eine
Podiumsdiskussion

Wie man eine Stiftung aufbaut, und betreibt
Michael Okrob, MD, **Kinnings Foundation**
(Engagement der drei Zalando Gruender)
Neven Subotic, Fussballprofi, z.B. 10 Jahre Borussia
Dortmund und serbische Nationalmannschaft, **Stiftung
well:fair**
Dr. Nico Grove, Executive Board Member, **Bianca
Vetter Foundation** (Vetter Pharma)
Cora Stein, Bereichsleitung Bildung und Soziales,
Crespo Foundation
Moderation: Linda Gugelfuss, Management, **Phineo
gemeinnützige AG**

11:30

Fürst von Metternich Lounge:

A Roundtable Conversation:

How is Blockchain relevant to Family Office Investors?
The transformation of the Internet and Capital Markets
- an exchange between investors of views, opinions and
experiences made
Moderators:
Homer Sun, Managing Partner, **Animoca Capital**
Robby Yung, Partner, **Animoca Capital**

12:00

Die Alternative zu Philanthropy & Social Business:
VC in Afrika

Fische verschenken, oder eine skalierbare Produktion
von Angeln? Erfolgsgeschichten aus Lagos & Nairobi
Mia von Koschitzky-Kimani, Partner, **Future Africa**

12:30 **Mittagessen und Networking - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

Erster Konferenztag, Dienstag, 10. September 2024

Ballsaal, Erdgeschoss:

14:00

Raum Jawlensky, 1.Stock:

LifeScience als Family Office Investor

Einblicke in Pharma als Investment Topic
Wie mit Nanotechnologie neue Wirkstoffe geschaffen
werden und damit Pharma verändert wird
Dr. Werner Brand, CEO, **Apurano Pharmaceuticals GmbH**

14:30

Family Business, Family Office:
Besser Werden, Optimieren

Keynote: Artificial Intelligence
Was Family Offices darüber wissen müssen
Barbara Lampl

15:00

Family Offices – Investieren in Deutschland's Zukunft
Förderung gemischter Start-ups
Ina Schlie, Aufsichtsratsmitglied, z.B. bei **Heidelberger
Druckmaschinen AG**, Lehrbeauftragte an der Fakultät
für Betriebswirtschaft **Ludwig-Maximilians Universität
München**, Mitglied des Universitätsrats, **Universität
Konstanz**
Britta Bomhard, Partner, **Encourage Ventures**
Julia Krogmann, Co-Founder, **SistaAct GmbH**

15:30 **Networking und Erfrischungen - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten**

Ballsaal, Erdgeschoss:

Neues beim Traditionellen:
Altbekanntes Optimiert

**Vermögenserhalt über Generationen durch
Physisches Gold**
Der Schutz von Familienvermögen in einem frakturierten
Financial System
Egon von Greyerz, Founder and Chairman, **VON
GREYERZ**
Matthew Piepenburg, Partner, **VON GREYERZ**

16:30

Raum Jawlensky, 1.Stock:

Tech & Alternatives:
Family Office Know How

**Der Boom der Krypto-Assets: Warum Investieren
jetzt Sinn macht**
Krypto als Teil der Family Office-Strategie
Adrian Fritz, Head of Research, **21 Shares**

17:00

**Bonds: Neue Wege bei Anleihen & Co - eine
Podiumsdiskussion**
CIO
CEO
Uli Krämer, Chief Investment Officer, **Kepler Fonds**

17:30

**Global Mobility, Familie und die steuerlichen
Auswirkungen**
Wie Ehe, Leben im Sabbatical, Auslandsstudium und
andere Konstellationen die das Ausland betreffen
überraschende Steuerkonsequenzen und/oder
Erbkonsequenzen zeitigen: Hilfreiche Tipps
Martin Engel, Partner, Wirtschaftsprüfer, Steuerberater,
Tax & Legal, Bereich Familienunternehmen und Private
Vermögen, **BDO AG**, Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

18:00

**Generationengerechte Portfoliooptimierung für
Family Offices:** Strategische Asset Allocation und
Implementierung von Infrastruktur Co-Investments
sowie PE-Secondaries
René Wrenger, CAIA/CIIA, Principal Investment
Consultant, **Mercer Deutschland**

18:30 **Drinks Reception, powered by HealthCap:**
Bei schönem Wetter auf der Terrasse, bei schlechtem Wetter in der Bar

The Prestel and Partner Promise

More Family Offices on stage than service providers. More Family Offices in the audience than service providers. For further information on the composition of our audience please see: www.prestelandpartner.com

Free participation is exclusive to Family Offices and only genuinely relevant partners of Family Offices will be able to purchase a delegate pass. In addition, the number of delegate passes is strictly limited. This ensures that the participating Family Offices enjoy a meeting among peers.

* Our definition of a private Family Office demands a minimum of £120 million and working for one or a few (= not a solution provider to many 3rd parties).

If you want to become a partner please contact office@prestelandpartner.com

Forum Partners



Media Partners



JOIN OUR GLOBAL NEWSLETTER



Interviews, insights, and actionable intelligence from our worldwide wealth owner network

OVER 30,000
SUBSCRIBERS

SIGN UP HERE



Interested in advertising? – email office@prestelandpartner.com

Jetzt registrieren



WIESBADEN
10th-11th September 2024
Nassauer Hof

Join us when 100+ genuine* German-speaking Family Offices meet.



NEW YORK
8th-9th October 2024
The Harvard Club

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in North America and beyond to discuss key family office topics.



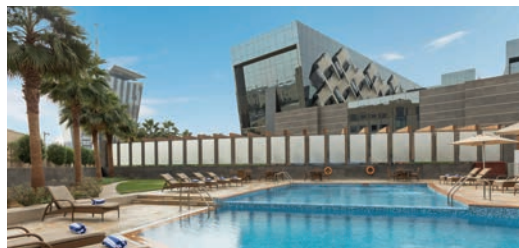
CAYMAN ISLANDS
12th-13th October 2024
The Ritz-Carlton

Meet 40+ Family Offices based in North America and beyond to discuss key family office topics.



ZURICH
12th-13th November 2024
The Dolder Grand

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from all over the globe to share insights and learn from each other.



RIYADH
11th-12th February 2025
Crowne Plaza

Join 80+ Family Offices and UHNWIs from the Middle East and beyond to discuss Best Practice in Governance and Investments.



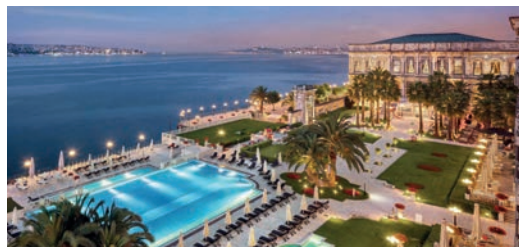
DUBAI
18th-19th February 2025
The Palace Downtown

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from the Middle East and beyond to discuss Best Practice in Governance and Investments.



SINGAPORE
22nd-23rd April 2025
Raffles Hotel

Join 100+ Family Offices and UHNWIs based in Asia and beyond for this unique forum.



ISTANBUL
28th-29th May 2025
Çırağan Palace Kempinski

Join 100+ Family Offices and UHNWIs based in Asia and beyond for this unique forum.



LONDON
3rd-4th July 2025
The Corinthia

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in the UK and beyond to learn from each other.

Family Offices und UHNWI genießen freien Eintritt!

*Unsere Definition eines echten Family Office sind AUM von mindestens 120 Mio. Euro einer oder weniger Familien/Privatepersonen, und das Family Office arbeitet nicht als Lösungsanbieter für viele Dritte. Kontaktieren Sie einfach office@prestelandpartner.com
Sind Sie ein Partner und Dienstleister für Family Offices? Dann können Sie einen der strikt limitierten Delegiertenpässe erwerben. Kontaktieren Sie einfach ticket@prestelandpartner.com

Ihre Registrierung:

Online: www.prestelandpartner.com unter "Jetzt registrieren" oder senden Sie eine email an: office@prestelandpartner.com

Telefonisch: Please dial +44(0) 20 339 71390

Seien Sie dabei! Melden Sie sich **online** an bei www.prestelandpartner.com, per **Email** office@prestelandpartner.com oder **Telefon** +44 (0) 20 339 7139 0